

14 DE SEPTIEMBRE DEL 2020

**CURSO** <sup>2DA  
EDICIÓN</sup>  
**PLANEACIÓN INTEGRAL DEL  
NEGOCIO IBP (S&OP AVANZADO)**

CURSOS EJECUTIVOS ONLINE

*Oliver Wight*®

OLIVER WIGHT

INSPIRING BUSINESS EXCELLENCE

# IBP - S&OP AVANZADO

CURSOS EJECUTIVO ONLINE



En Oliver Wight estamos orgullosos de poder presentarles la segunda edición del Curso Ejecutivo de Planeación Integral del Negocio IBP (S&OP Avanzado) en formato en línea y completamente en español.

Durante 2.5 semanas, instructores y participantes estaremos interactuando a través de distintas plataformas tecnológicas y de distintos medios audiovisuales para compartir con ustedes todo el contenido de nuestro curso de Planeación Integral del Negocio (IBP) que hemos preparado.

Este curso proporcionará una visión detallada del proceso de IBP y lo que se necesita para implementarlo con éxito. A través del curso describiremos las características generales del proceso de IBP de Oliver Wight y el detalle de cada uno de sus pasos, donde les daremos tips y recomendaciones para que pueda ser implementado tanto en empresas locales como en empresas globales, independientemente del tipo de industria.

**Al final de este curso, los participantes podrán:**

Hacer una autoevaluación para determinar qué tan cerca o qué tan lejos se encuentra el proceso en su organización comparado con las mejores prácticas Clase A de Oliver Wight.

Desempeñar un papel importante en todo el proceso de Planeación Integral del Negocio (IBP) para su empresa.

Realizar y apoyar revisiones de gestión para identificar *gaps* en el plan de negocios y sugerir pasos para cerrar dichos *gaps*.

# CONTENIDO

CURSO EJECUTIVO ONLINE  
IBP - S&OP AVANZADO

INICIO  
14 DE SEPTIEMBRE 2020

## Oliver Wight - ¿Quiénes somos?

- Nuestra Historia
- Productos y Servicios
- Clase A de Excelencia Operacional
- Nuestra Clave del Éxito

## Módulo 1. Perspectiva General de IBP

- Evolución de S&OP hacia IBP
- Síntomas de un proceso desintegrado
- Definición de Planeación Integral de Negocios IBP
- Los 5 pasos
- Los distintos niveles de planeación
- Integración con otros procesos de negocio
- Comportamientos esperados
- Resumen de Mejores Prácticas
- Beneficios esperados

## Módulo 2. Revisión de Producto

- Principios y Fundamentos
- Agenda de la Revisión
- Participantes y Roles
- KPI's
- Ejecución de una Revisión de Producto Clase A
- Ejemplos reales

## Módulo 3. Revisión de Demanda

- Principios y Fundamentos
- Agenda de la Revisión
- Participantes y Roles
- KPI's
- Ejecución de una Revisión de Demanda Clase A
- Ejemplos reales

## Módulo 4. Revisión de Suministro

- Principios y Fundamentos
- Agenda de la Revisión
- Participantes y Roles
- KPI's
- Ejecución de una Revisión de Suministro Clase A
- Ejemplos reales

## Módulo 5. Reconciliación Integrada

- Principios y Fundamentos
- Características Generales
- Cierre de Gaps
- Planificación de escenarios
- Agenda
- Participantes y Roles
- Ejecución de una Reconciliación Integrada Clase A
- KPI's
- Ejemplos reales

## Módulo 6. Revisión de la Gestión Empresarial

- Principios y Fundamentos
- Características Generales
- Agenda
- Participantes y Roles
- Ejecución de Gestión Empresarial
- KPI's
- Ejemplos reales

## Módulo 7. Metodología de Implementación

- Obstáculos típicos
- Oliver Wight Proven Path
- Etapas de Madurez

Para información de inscripciones y  
costos contáctanos en:

[info.latam@oliverwight.com](mailto:info.latam@oliverwight.com)

*Oliver Wight*<sup>®</sup>

OLIVER WIGHT



FIFTY YEARS  
TRANSFORMING BUSINESSES



**HERNÁN GONZÁLEZ**  
SOCIO - OLIVER WIGHT LATAM

Hernán es Licenciado en Economía por el Tecnológico de Monterrey y la Universidad de British Columbia (UBC), cuenta con diplomado en Negocios Internacionales y MBA Global por el Instituto de Empresa (IE).

Socio en México y Latinoamérica de Oliver Wight, Hernán es experto en Planificación Integral de Negocio, con más de 17 años de experiencia ayudando a clientes a evolucionar los niveles de madurez de sus procesos.

Sus áreas de especialidad son: Integrated Business Planning (IBP), Sales & Operations Planning (S&OP), Gestión de Producto y Portafolio, Demand Management, Supply Chain Management y Collaborative Planning Forecasting and Replenishment (CPFR), aplicando sus conocimientos y experiencia en diversas industrias como Alimentos y Bebidas, Farmacéutica, Retail, Fabricación de Autopartes, entre otras.



**JOSÉ LUIS JORQUIERA**  
SOCIO - OLIVER WIGHT LATAM

José Luis Jorquiera es egresado de Economía por la Universidad de Lima y realizó estudios de posgrado en Finanzas en la Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Logística en la Escuela Superior de Administración de Negocios (ESAN) y Gestión Estratégica en la Universidad del Pacífico.

Socio en Perú y Latinoamérica de Oliver Wight con más de 45 años de experiencia, contribuyendo al crecimiento rentable de los negocios, al mejoramiento de sus capacidades y a conseguir una ejecución eficiente y eficaz. Ha educado y guiado empresas a lograr la habilidad Clase A en Planeación y Control Integrado y en lograr la Clase A en Planeación Integral del Negocio (IBP).

Sus áreas de especialidad son: Integrated Business Planning (IBP), Sales & Operation Planning, Gestión de Producto y Portafolio, Demand Planning, Supply Chain Management, Collaborative Planning and Forecasting (CPFR), Planeación y Control Integrado (IP&C), Programación de Operaciones y Planta, aplicando sus conocimientos y experiencia en diversas industrias como Agrícolas, Alimentos y Bebidas, Cosméticos, Farmacéutica, Impresiones, Metalmecánica, Pecuaria, y Distribución.